

Vous souhaitez rejoindre un groupe international qui œuvre pour garantir une alimentation plus saine et sûre ? Rejoignez Kersia, groupe en forte croissance et leader mondial de la biosécurité.

Notre objectif partagé est d'améliorer la performance des élevages et d'apporter des solutions à forte valeur ajoutée dédiées à l'industrie agroalimentaire. En proposant des solutions innovantes aux éleveurs et aux industriels de l'agroalimentaire grâce à notre expertise scientifique et à notre expérience terrain, nous garantissons la sécurité des aliments sur l'ensemble de la chaîne alimentaire « de la fourche à la fourchette ».

Notre équipe réseaux vétérinaires accompagne les professionnels de santé animale en proposant des solutions d'hygiène et d'aliments diététiques nutritionnels pour animaux d'élevages.

Dans le cadre de notre développement et afin de renforcer nos équipes, nous recherchons aujourd'hui un(e) :

**Responsable de Marché Réseaux Vétérinaires (H/F)**  
**Zone : Auvergne Rhône-Alpes et Bourgogne Franche Comté**

Rattaché(e) au Chef de Marché de l'activité, et en collaboration avec nos équipes techniques et commerciales, votre mission consistera à assurer le référencement et le développement de notre gamme de produits auprès des vétérinaires, en construisant avec eux dans la durée, une solide relation de partenariat vous permettant de développer ce secteur.

Au quotidien vos responsabilités vous amèneront à :

- Participer à l'implantation et au développement de nos références auprès de nos réseaux vétérinaires en collaboration avec nos managers ;
- Participer au développement de notre réseau via de la prospection ;
- Construire des plans d'action sectoriels et des plans de tournée ;
- Préparer le déroulement et gérer le suivi des visites clientèles ;
- Former et apporter votre expertise technique et commerciale à nos clients ainsi qu'à nos équipes commerciales sur notre marché vétérinaire ;
- Apporter un soutien à l'animation de nos réseaux clients (journées terrain, appui technique, formations & présentations) ;
- Assurer une veille ainsi qu'une remontée d'information concernant le marché et être force de proposition ;
- Mettre à jour la base de données clients (CRM).

Issue d'une formation supérieure à partir d'une Licence en agriculture, vous bénéficiez d'une première expérience réussie (stages ou alternances acceptés) dans le domaine des productions animales, idéalement sur une fonction technico-commerciale. Votre aisance relationnelle vous permettra de développer des relations solides et durables avec nos vétérinaires partenaires.

Dynamique, organisé(e) et investi(e), vous avez le goût du challenge et vous souhaitez vous inscrire d'un projet stimulant.

Localisation idéale Lyon et alentours, des déplacements fréquents sont à prévoir.

Formation aux produits et aux méthodes assurée !