

BTSA

Technico-commercial

Produits de la filière bois

- En 1 an -



Formation par
voie scolaire

Perspectives & avenir

Vous souhaitez travailler

Les emplois se situent sur l'ensemble de la filière forêt-bois et sont liés

- à la gestion de la forêt (ONF, CNPF, Chambre d'Agriculture, expert forestier, technicien indépendant, groupement forestier...)
- à l'approvisionnement et à la valorisation des produits forestiers : Technicien(ne) de coopérative, Commis de coupe, Exploitant forestier, Responsable d'un parc à bois, Attaché(e) commercial(e), Responsable achats...
- au négoce des produits de la filière forêt-bois: Technico-commercial sédentaire ou itinérant, attaché(e) commercial(e)
- au commerce international : Technico-commercial(e) dans l'importation de bois exotiques, Attaché(e) commercial(e), Adjoint de direction
- à l'animation et la communication : animateur(trice) d'interprofession, Technicien(ne) dans le domaine de l'aménagement du territoire, Chargé(e) de mission

Sans oublier les secteurs liés au bois énergie et à la construction bois.

Vous souhaitez poursuivre vos études

- Masters (ex. : master professionnels Forêts, Agrosystèmes, Mobilisation du Bois au lycée Forestier des Barres).
- Écoles d'Ingénieurs
- Écoles de commerce

Vos qualités

Vous avez envie d'avoir un métier dans la filière forêt-bois où le relationnel joue un rôle important. Vous voulez continuer à faire du terrain. Vous avez le sens du contact et vous aimez travailler en équipe tout en ayant de l'autonomie.



Contenu et accès

Compétences transmises

Pour le BTSA TC produits de la filière forêt-bois

- . Économie d'entreprise
- . Gestion commerciale
- . Mercatique - Relation commerciale
- . Connaissance des produits forestiers - Mobilisation des produits forestiers
- . Économie et techniques commerciales du champ professionnel
- . Projet commercial et actions professionnelles
- . Accompagnement du projet personnel et professionnel

Les + de l'ISETA

> Acquérir des comportements professionnels :

A travers les stages, mises en situation pratiques en salle et terrain, jeux de rôles, projets et actions professionnelles

Grâce à des contacts enrichissants, la rencontre des acteurs de la filière, des intervenants professionnels, des commanditaires professionnels

> Elargir sa palette de métiers, multiplier les opportunités grâce au réseau professionnel, à plus de 600 anciens dans tous les maillons de la filière et plus de 30 ans d'expérience et à des partenaires pro qui s'impliquent

> Une formation sur mesure : écoute et adaptabilité

> La Poisy Touch, c'est... des expériences multiples, des contacts enrichissants, une professionnalisation, une ouverture.

Conditions d'accès

Être titulaire en priorité d'un BTSA « Gestion Forestière ». Autres BTSA acceptés après étude individuelle du dossier de candidature et entretien.

Sur dossier d'inscription : www.iseta.fr



Responsables formation

Beatriz MOLERO

beatriz.molero@iseta-eca.cneap.fr

Ludovic SIMEON

ludovic.simeon@iseta-eca.cneap.fr

Pôle administratif

secretariatlycee@iseta-eca.cneap.fr

ISETA-ECA Poisy

859 rte de l'Ecole
d'Agriculture
74330 POISY

04 50 46 12 71

iseta.fr

