

Si vous souhaitez embarquer dans une nouvelle aventure professionnelle et donner aux agriculteurs les moyens de maîtriser de manière innovante et naturelle la santé de leur troupeau, tout en optimisant la rentabilité de leur exploitation, cette offre est faite pour vous ! L'entreprise que vous rejoindrez est la filiale française d'un leader européen sur le marché de la santé animale durable et responsable. Elle propose aux éleveurs laitiers ses solutions alternatives et son service de conseil à forte valeur ajoutée. En raison du caractère novateur de sa technologie, elle travaille directement avec les agriculteurs et se base sur les données globales de l'exploitation pour maximiser la réussite. Cette jeune filiale française, avec ses plus anciennes sœurs européennes ainsi que celles des USA et de Nouvelle Zélande, collaborent avec les producteurs laitiers et les vétérinaires. Ainsi elles ont développé des solutions pour vaches et veaux, plusieurs fois récompensées dans les salons professionnels de l'élevage. Ces programmes se déclinent sur : 'Santé de la mamelle', 'Energie et métabolisme', 'Transition', 'Santé utérine', 'Onglons, peau et hygiène'

Pour accompagner son importante croissance et renforcer son organisation cette structure française recrute un(e) :

RESPONSABLE REGIONAL SANTE ANIMALE (F/H)

Placé sous l'autorité du directeur France, vous participez au lancement de cette nouvelle structure en accompagnant son développement sur votre secteur Auvergne-Rhône-Alpes. Vous avez déjà une expérience professionnelle significative et solide au service des éleveurs, vous mobilisez votre savoir-faire de technicien, de commercial, et de formateur pour créer votre équipe de conseillers technico-commerciaux.

Vos missions principales seront d'abord de prospecter, construire et développer votre propre clientèle en intervenant en direct auprès des éleveurs laitiers de votre secteur ; d'exercer un rôle de conseil et de formation auprès des agriculteurs clients sur la bonne utilisation des différents produits et programmes de votre gamme ; d'assurer le suivi et l'analyse des résultats avec vos clients, en lien avec les équipes R&D et vétérinaires du siège. Et de construire votre équipe en trouvant les talents que vous coacherez pour démultiplier vos savoir-faire pour les éleveurs de demain. En quelques mots, un poste stimulant qui laisse place à vos initiatives et à votre développement, dans une atmosphère de travail ouverte et informelle avec des collègues enthousiastes à l'idée de travailler à vos côtés !

Nous recherchons pour ce poste un profil passionné de vaches laitières. Vous justifiez idéalement d'une première expérience réussie sur une fonction commerciale dans ce secteur. Votre aisance relationnelle vous permet de tisser une relation de confiance avec vos clients. Vous faites preuve d'initiatives et avez le sens des priorités dans la gestion de votre quotidien. Curieux et volontaire, vous souhaitez vous investir dans une nouvelle aventure professionnelle et mettre votre expérience à profit d'une structure où tout est à créer. Vous êtes à la fois un chasseur pour vendre en direct et laisser sur place vos produits et un homme de réseau, débroussailleur, pour créer votre région et votre équipe.

Domiciliation du poste sur secteur - Salaire suivant expérience.

Candidature à adresser à Bertrand Gaches

bertrand.gaches@conseilagro.fr



1, rue Victor Hugo- Immeuble Agora - 44 404 REZE Cedex

Tél : 02 40 97 20 84

www.recrutementagro.fr

candidature@recrutementagro.fr